



## EXPLOITATION PLAN

Los lunes de SOST

04/04/2022

Dr. Iraida Loinaz

CIDETEC Nanomedicine DIRECTOR



 Plan de Recuperación,  
Transformación y Resiliencia



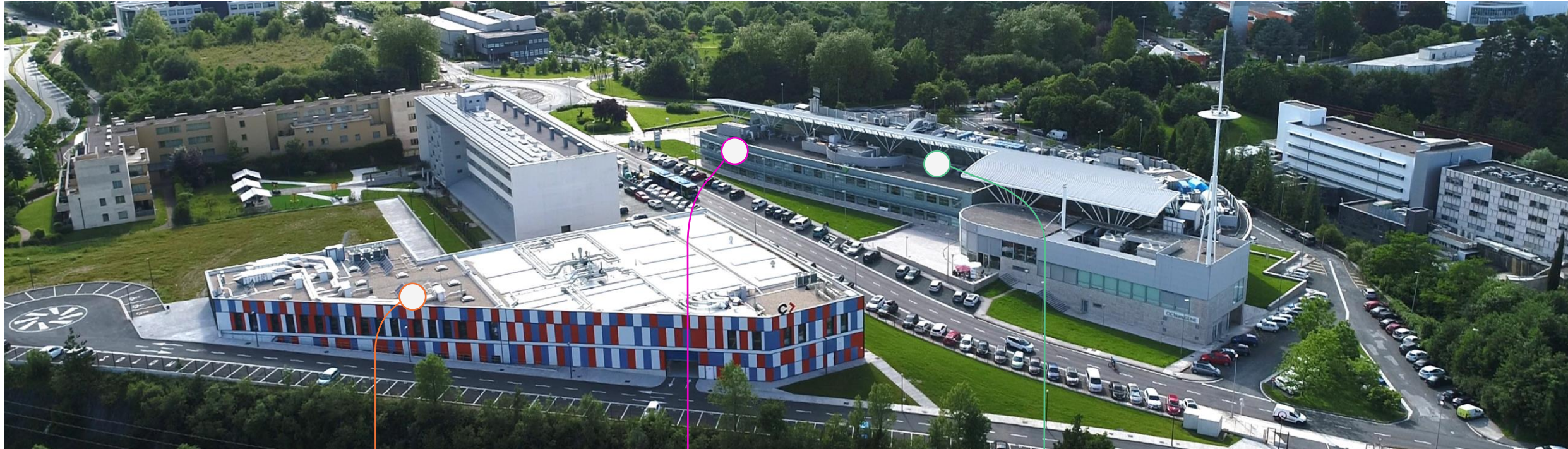
GOBIERNO  
DE ESPAÑA

MINISTERIO  
DE CIENCIA  
E INNOVACIÓN





# A great technological complex



**cidetec >**  
surface engineering

**cidetec >**  
nanomedicine

**cidetec >**  
energy storage



01

# En la fase de la propuesta



Measures to maximize the impact



## 2 – Impact

### 2.1 Project's pathways towards Impacts

2.1.1 Expected outcomes and impacts

2.1.2 Any requirements and potential barriers

2.1.3 Scale and significance of the contribution of the project

### 2.2 Measures to maximise impact – Dissemination, Exploitation and Communication

2.2.1 Dissemination activities

2.2.2 Communication activities

2.2.3 Exploitation of results

2.2.4 Management of Intellectual Property

**Plan for the dissemination and exploitation  
(including Communication activities)**

2.3 Summary (Impact Canvas)

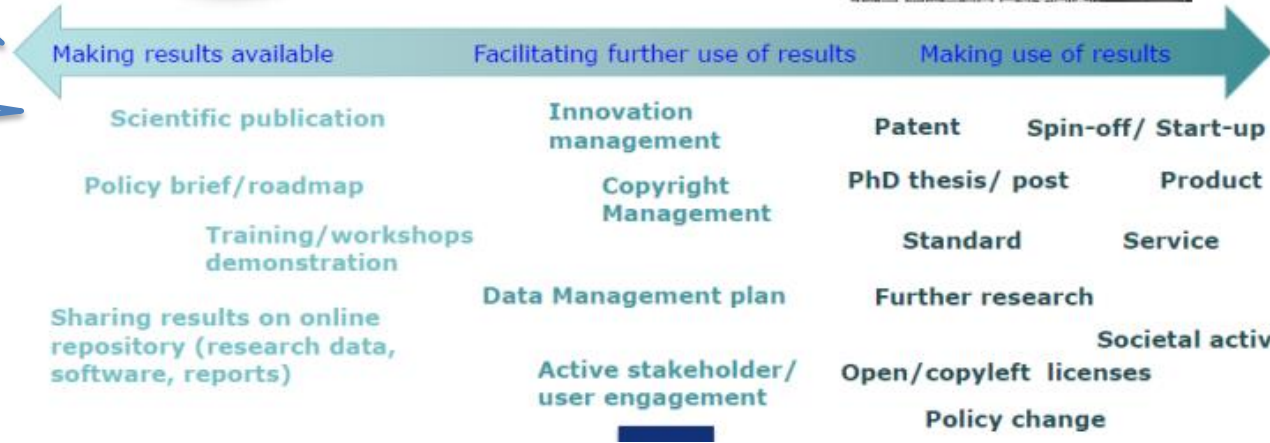




## Dissemination versus Exploitation

Resultados preclínicos/clínicos a la hora de buscar inversores o licencias

Paper científicos que incluyan ejemplos de uso de un nuevo equipo de caracterización



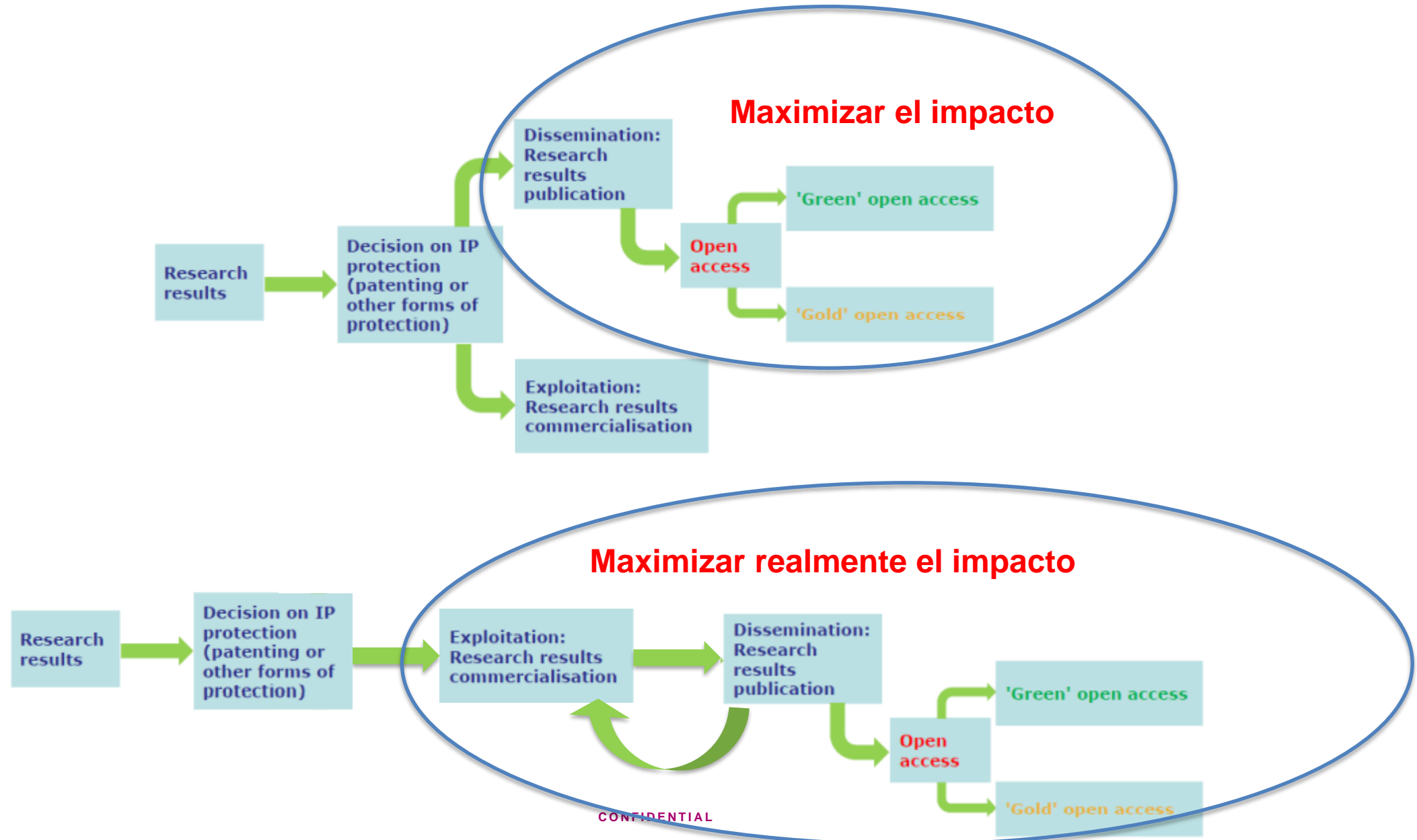
**OMHU CARE**

A dermatology clinic in your pocket

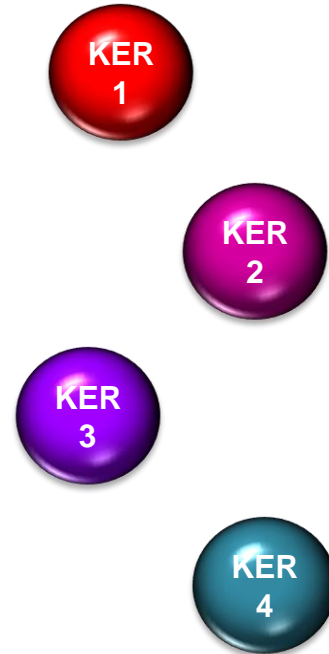
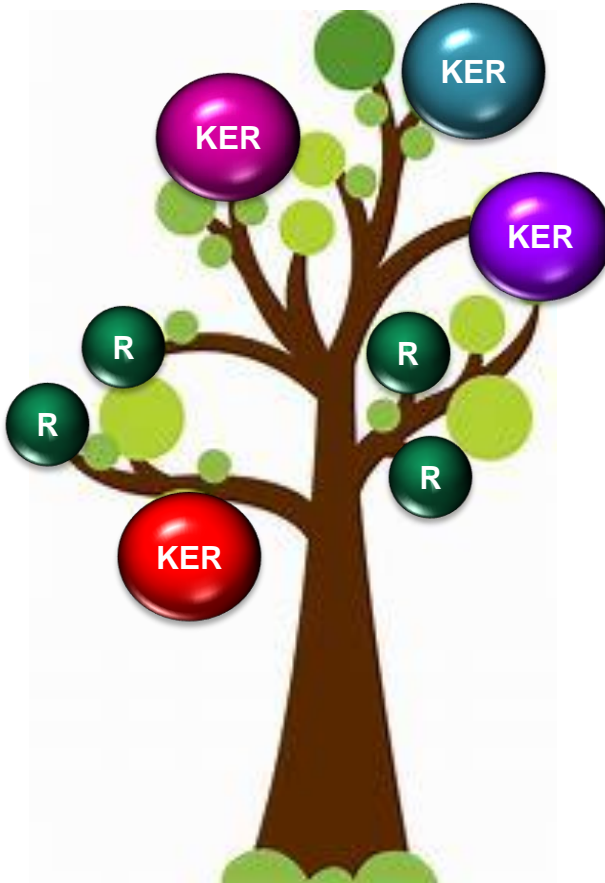
Submit your case today and have a dermatologist assess your symptoms within 48 hours.

GET IT ON Google Play    Download on the App Store

# > IPR: Difusión vs patente y explotación comercial



# > Key exploitable results vs otros resultados



## En la memoria describimos una fotografía de los principales KER

- ¿Cuál es el background asociado - Hay alguna patente asociada? - FTO
- ¿Quién está interesado en el KER? ¿Hay algún socio interesado en llevar el KER al mercado?
- ¿Cuál es la nueva IP generada - quién participará?
- ¿Cuál será el modelo de monetización? ¿Hay algún producto similar en el mercado que podamos utilizar como ejemplo?

# > Key elements of your project impact pathway

## SPECIFIC NEEDS

*What are the specific needs that triggered this project?*

### Example 1

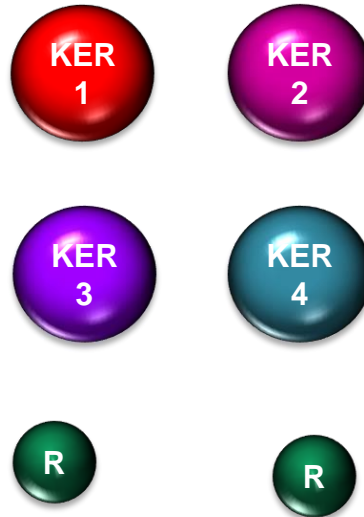
Most airports use process flow-oriented models based on static mathematical values limiting the optimal management of passenger flow and hampering the accurate use of the available resources to the actual demand of passengers.

### Example 2

Electronic components need to get smaller and lighter to match the expectations of the end-users. At the same time there is a problem of sourcing of raw materials that has an

## EXPECTED RESULTS

What do you expect to generate by the end of the project?



## D & E & C MEASURES

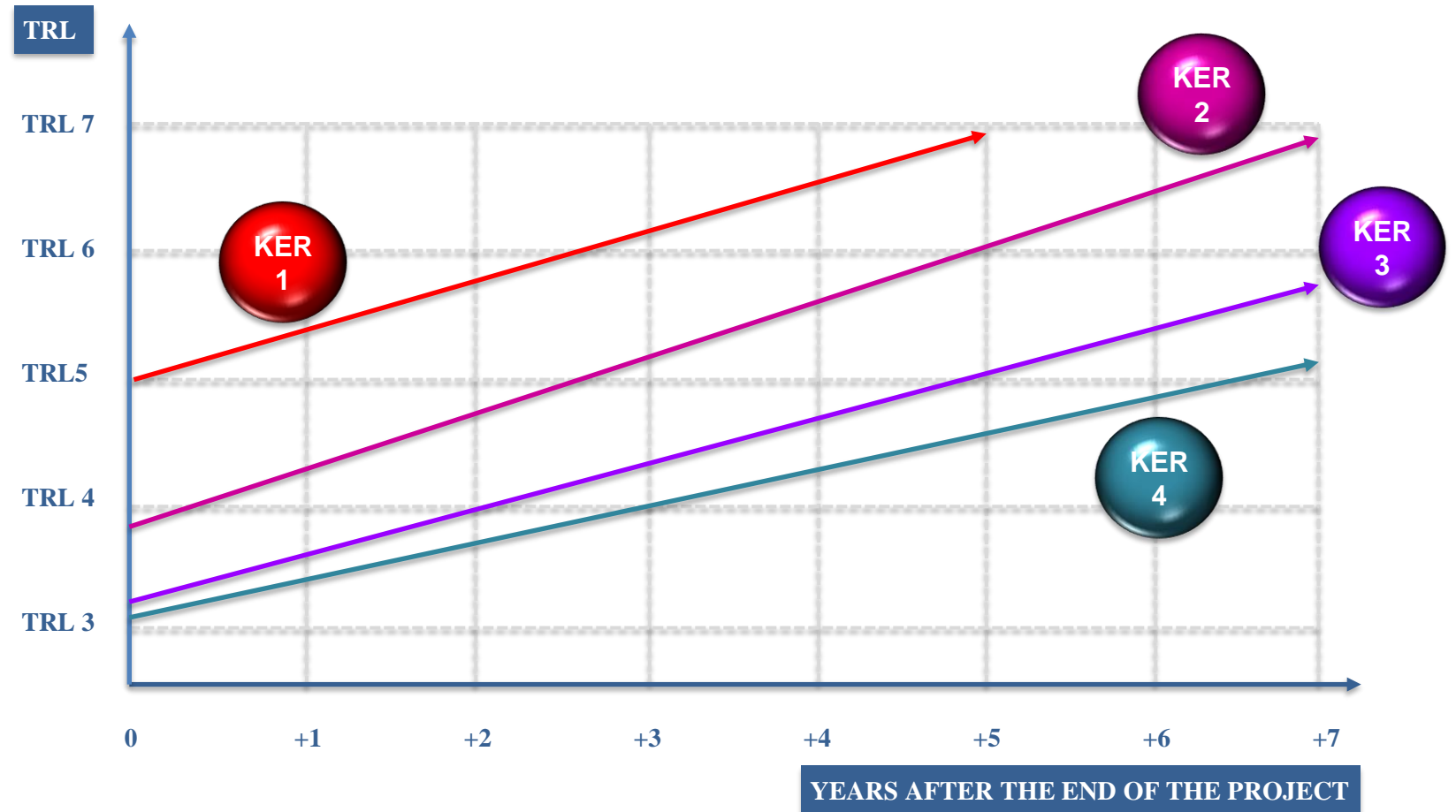
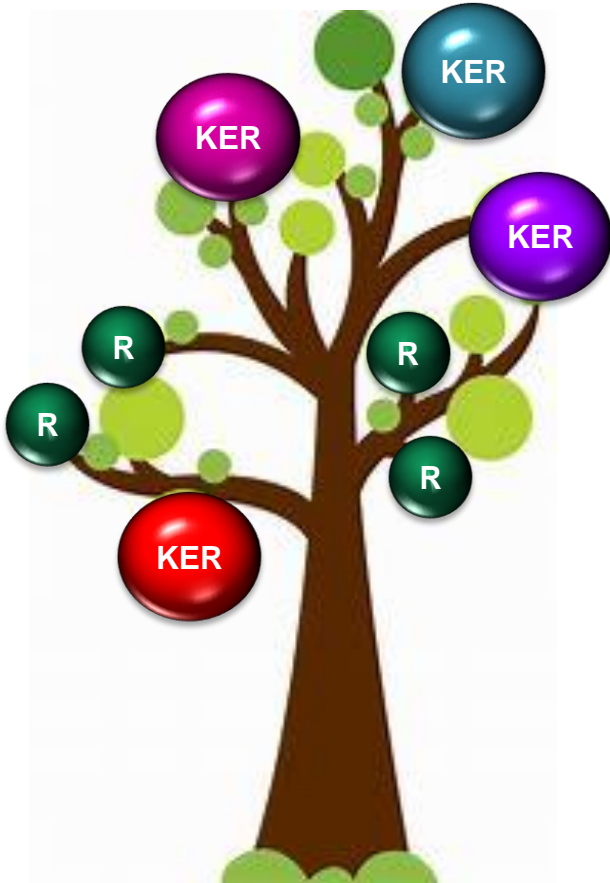
What dissemination, exploitation and communication measures will you apply to the results?

Patentes asociadas que generemos a lo largo del proyecto.

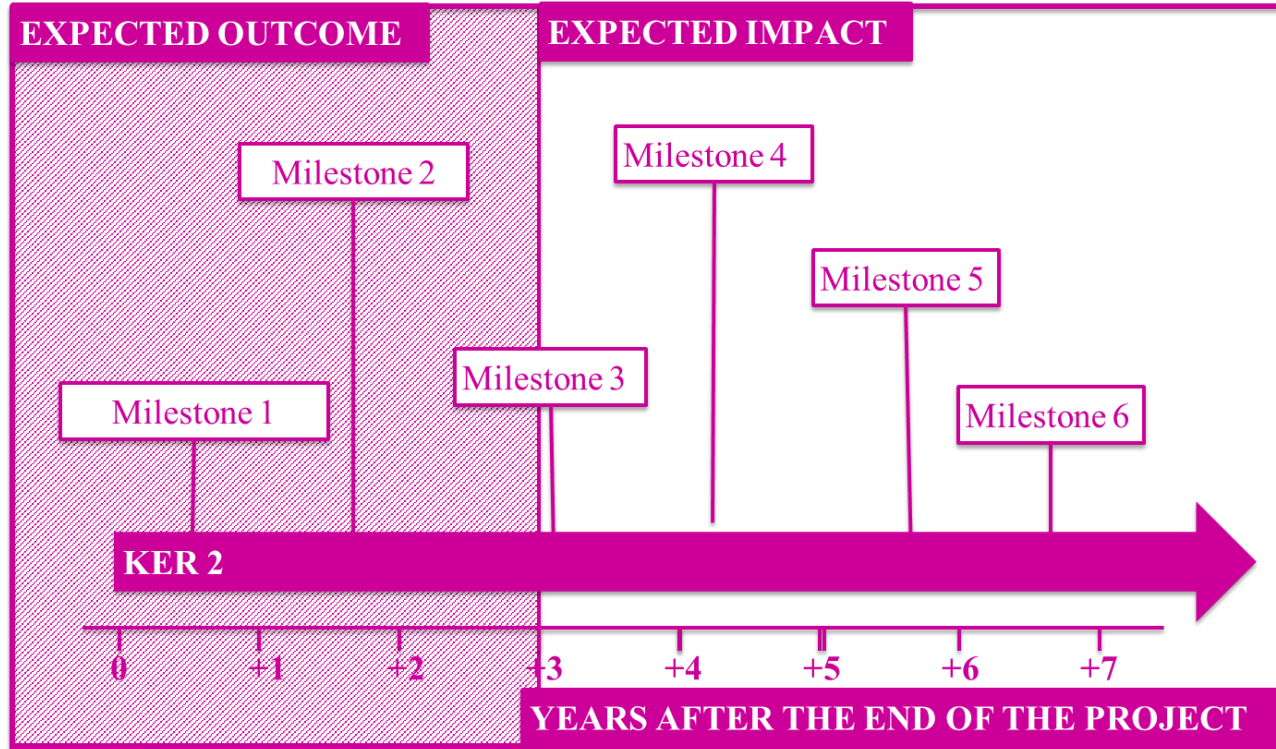
Interacción con stakeholders que nos permitan contrastar nuestra idea de producto (Asociaciones de pacientes, reguladores, médicos...)



# ➤ Ruta para la explotación de los KER



# > Ruta para la explotación de los KER



## Milestones que respondan a los impactos esperados

- Impacto científico
- Impacto social
- Impacto tecnológico / económico

02

# Fase de proyecto



Results ownership list (ROL)  
Plan de explotación



**Novedad en el Horizon Europe**  
**La CE introduce como novedad en el HEU la obligatoriedad de generar un ROL**

### ¿Qué es?

**Formulario incluido en el Periodic Report que identifica varios aspectos sobre los Resultados generados en el proyecto:**

- Single or joint foreground
- Nombre y país de la entidad propietaria
- Plasmar cómo será la explotación de los resultados – explotación directa por alguno de los partners, licencia...

### ¿Porqué se introduce esta novedad?

- Aunque es algo que ya se incluía en los planes de explotación de H2020 en HEU la CE lo estandariza para todos los proyectos.
- Posibilita un seguimiento por parte de la CE durante el Proyecto y después de su finalización

### ¿Cuándo se entrega?

- Al final del Proyecto.

[https://ec.europa.eu/research/participants/data/ref/h2020/other/events/2020-10-09/3\\_exploitation-ipr-open\\_science\\_en.pdf](https://ec.europa.eu/research/participants/data/ref/h2020/other/events/2020-10-09/3_exploitation-ipr-open_science_en.pdf)



## Impacto en el negocio

- ¿Qué obtienes de los resultados del proyecto?
- ¿De que manera te aportan los resultados una mayor competitividad?
- ¿Cuánto puede crecer tu empresa en función del proyecto (ingresos, empleo...)?
- ¿Qué nuevas oportunidades de mercado se te abren a partir de este proyecto?
- ¿Cuáles son los mercados objetivo?
- ¿Se generan nuevos nichos de mercado?
- ¿Cómo se beneficia su cadena de valor?

## Capacidad de innovación

- ¿Cómo mejora este proyecto sus capacidades de innovación = su capacidad para producir y explotar nuevos productos, servicios, sistemas o procesos?
- ¿Qué capacidades nuevas o mejoradas obtiene?

## Commercialisation/exploitation plan

- Identificar tecnologías, productos u otros resultados obtenidos
- Definir un plan para su comercialización o explotación (Roadmap-Timeline)

## Nuevas oportunidades de mercado

- ¿Qué tipo de nuevas oportunidades de mercado se crearán para su organización, así como para toda la industria de su sector?

## Impacto a nivel social (UE)

- ¿Cómo impactan sus resultados en la sociedad? P.ej. creación de empleo, nuevas habilidades, mejora de la calidad de vida, ...?
- ¿Cómo se beneficia Europa?

## Impactos medio ambientales

- ¿Qué tipo de impactos genera el proyecto sobre el medio ambiente y el cambio climático?

## Barreras para alcanzar el impacto esperado

- Identificar las posibles barreras incluyendo planes de contingencia.



Dr. Iraidia Loinaz  
E-mail: [iloinaz@cidetec.es](mailto:iloinaz@cidetec.es)

**cidetec** >  
nanomedicine

a greater future today